

KORTINGSCOUPONS

CHITIR CHICKEN: BOX MEDIUM 2 WINGS + FRIET € 2,50	
CHITIR CHICKEN: BOX LARGE 4 WINGS + FRIET € 4,99	
DE BAKKERSZONEN: GRATIS KOFFIE OF THEE BIJ ONTBIJT OF LUNCH Geldig bij gerechten vanaf € 5,95. 1 voucher p.p.	
DE BAKKERSZONEN: EEN VOLKORENPAKKET VOOR € 4,95 Deksel volkorenbread, crackers & krentenbollen. 1 voucher p.p.	
AMI KAPPERS: GRATIS WASSEN BIJ KNIPPEN Geldig t/m 29-11-2018.	
WAV-E STUDIOS XL AMSTERDAM NOORD: DE 1^{ste} MAAND GRATIS TRAINEN Bij een lidmaatschap van minimaal 12 maanden. Geldig t/m 31-12-2018.	
BLOOMIES: 10% KORTING OP EEN BOS NAAR KEUZE Geldig t/m 14-10-2018.	
PRIMERA: INKTCARDRIDGES PRIMERA 2^{de} HALVE PRIJS Zolang de voorraad strekt.	
PRIMERA: 30% KORTING OP SALE PRODUCTEN VAN RIVERDALE Geldig t/m 30-9-2018.	
FEBO: KLEINE MILKSHAKE VOOR €2,- Smaak naar keuze. Geldig t/m 30-9-2018.	
VISHANDEL TUYP: 1 HOLLANDESE NIEUWE HARING VOOR €2,- Geldig t/m 14-10-2018.	
DEEN: HEINEKEN PILS 30 CL. KRAT 24 FLESJES VAN € 15,80 VOOR € 9,- Maximaal 1 krat per klant. Geldig t/m 29-09-2018.	

Acties alleen geldig bij Winkelcentrum Mosveld,
niet in combinatie met andere aanbiedingen.



Jolanda Stengewis is een echte Noorderling: ze is achter het winkelcentrum geboren.

Bloomies:

BLOEMIST MET EEN FLINKE DOSIS LEF

Het predicaat 'klein maar fijn' lijkt gemaakt voor de winkel van bloemiste Jolanda Stengewis. Maar onderschat deze zaak niet, Bloomies is van alle markten thuis. Je kunt er namelijk terecht voor verse bloemen, tal van planten en leuke accessoires, maar ook voor bruidsboeketten, rouwboekwerken of een hip 'plukboeket' bestaande uit wilde bloemen in bonte kleuren. „Voor 12,50 heb je al een mooi boeket. Maar ik verkoop ook losse bloemen zodat je voor 2 à 3 euro al iets leuks op tafel hebt staan.”

Jolanda Stengewis mag zich een echte Noorderling noemen, ze is achter het winkelcentrum Mosveld geboren en getogen. Een typering van de Noorderling? Stug, kat uit de boom kijken? „Noorderlingen houden wel van gezelligheid en ze zijn heel recht voor z'n raap”, vertelt Stengewis. „Als ze het ergens niet mee eens zijn dan zeggen ze dat. Voor mensen van buitenaf is dat weleens moeilijk, maar je weet wel wat je aan ze hebt. Je kunt bij elkaar aankloppen.” En ze zijn trouw, want Bloomies heeft veel vaste klanten. „Ik heb alles wel zo'n beetje meegemaakt van hoe het hier vroeger was en nu is”, vervolgt Stengewis. „Al vijftien jaar was er sprake van een winkelcentrum in Noord. Dat het uiteindelijk twee jaar geleden is gekomen is super.”

Door haar aderen stroomt echt ondernemersbloed. Dat betekent soms een risico durven nemen. Stengewis: „Ik had een bloemenwinkel in Purmerend, daar woon ik ook al sinds twaalf jaar. Toen zei mijn man: Mosveld,

zouden ze daar niet wat leeg hebben staan? 'Joh', antwoordde ik, 'dat is al lang verhuurd. Dat wordt niks.' Toen heb ik toch maar de stoute schoenen aangetrokken. Bleek dat er nog helemaal geen bloemist was. En dat het merendeel van de panden nog leegstond, dus ik mocht kiezen wat ik wilde en hoe groot ik wilde worden."

Terugkijkend op die twee jaar, is het een succesverhaal? „Dit is niet een van de rijkste buurten van Amsterdam”, zegt Stengewis, „maar ik weet ook wat er in Overhoeks allemaal nog wordt bijgebouwd en wat de prijzen daarvan zijn. Aan de andere kant, ik ben Noorderling dus ik heb heel veel bekenden onder mijn klanten en ik weet dat die het niet zo breed hebben en die wil je ook mooie dingen kunnen verkopen. Ik heb een bloempotje van 2 euro staan, maar ook een bloempot van 100 euro.”

Bloommies bezorgt door het hele land. De zaak is gespecialiseerd in de zakelijke markt, zoals hotels en kantoren. „Ik heb al mijn diploma's voor bloemist. Van vakdiploma tot middenstand”, vertelt Stengewis trots. Maar aan uitbreiding denkt ze niet. „Als deze winkel goed loopt en je er een normaal salaris uit kunt halen dan ben ik gewoon tevreden.” Natuurlijk is het leuk als je er nog een winkel bij zou kunnen nemen, geeft Stengewis toe, „maar dat brengt ook weer heel veel zorgen mee. Dat ik voor mezelf ben begonnen kwam doordat ik er klaar mee was om voor een baas te werken. Ik heb acht jaar voor de Deen gewerkt toen dacht ik: wat de Deen kan ik zelf ook. Maar je bent 24/7 bezig. Met een kleintje in huis is dat weleens lastig. Die komt bij mij toch wel op de eerste plek.”



Winkelcentrum Mosveld is gebouwd op een historische plek in Amsterdam-Noord.

Een boodschap met karakter!

HET KARAKTER VAN NOORD

Editie 01

M

september 2018



Interviews met

- ◆ Febo
- ◆ Bloomies
- ◆ Vishandel Tuyp
- ◆ De Bakkerszonen

Winkelcentrum Mosveld
EEN WINKELSTRAAT
MET KARAKTER



Winkelcentrum Mosveld telt ruim twintig winkels: van supermarkt tot specialist.



Plakboeken vol voetbalhistorie van voetbalclub De Volewijckers.

Interessant, zo'n geschiedenisles, maar wat is er mooier dan iemand te spreken die er zelf bij was? Niemand die daar beter over kan vertellen dan spraakwaterval Dries Boszhard (70), oud-profvoetballer. Elke woensdag is hij te vinden in café De Bult waar hij met oude vrienden herinneringen ophaalt. Boszhard brak in het seizoen 1966-1967 door als linkerspits bij De Volewijckers en speelde daar samen met Co Adriaanse, die later zou uitgroeien tot bekende trainer. Drie jaar speelde hij in de eerste divisie waarna hij koos voor Haarlem, dat net was gepromoveerd naar de eredivisie. Daar groeide de sympathieke Boszhard uit tot gevaarlijke aanvallende regelmatig scorende. Zijn voetballoopbaan beëindigde hij in 1976 bij FC Amsterdam.

Voor deze gelegenheid heeft Boszhard speciaal zijn plakboeken meegebracht. De liefde voor de Volewijckers is begonnen bij zijn vader. „Mijn vader was een fervent aanhanger en stond altijd op de staantribune. Daar zocht ik hem vaak op.” Boszhard kon toen niet vermoeden dat hij nog veel dichterbij zou komen. Hij bleek een groot voetbaltalent. Zo groot dat hij op zijn zestiende volkomen onverwacht zijn debuut maakte. „De dubbelderby: DWS-Ajax en Blauw-Wit tegen de Volewijckers werd gespeeld. Ineens stond bestuurslid Tje de Bruin, van die kledingzaken, voor de deur”, vertelt Boszhard geestdriftig. „Hij zei: je moet met het eerste mee! Ik had nog nooit met het eerste getraind! Hij had mijn voetbalgoed opgehaald bij mijn moeder en we gingen meteen door naar een uitverkocht Olympisch Stadion. Gerben Wagenaar, de oud-verzetsheld - er is nog een brug naar hem vernoemd - was interim-coach. In de opstelling stond ik gewoon linksbuiten!” Deze spelers, die de jonge Boszhard zo bewonderde, stonden bekend onder de liefkozende naam: ‘de Mosveld-baby’s’. Met ontzag: „Zij speelden puur technisch voetbal, schitterende talenten.”

Toen Boszhard in seizoen '66-'67 als jong talent doorbrak met Co Adriaanse waren de Mosveld-baby's in hun nadagen. „Ze hadden een geweldige trainer, Daan de Jongh. Toen ze terugkwamen van een wedstrijd in Utrecht werd De Jongh onwel in de spelersbus, daar overleed hij, op veertigjarige leeftijd. Die hele ploeg van de kaart, >>

Op een historische plek in Amsterdam-Noord is in 2016 een gloednieuw winkelcentrum gebouwd: wijkwinkelcentrum Mosveld. Hier stond een eeuw lang de markt en speelde van de jaren 20 tot de jaren 60 de befaamde voetbalclub De Volewijckers. Er zijn ruim twintig winkels. Naast de Deen en Albert Heijn kunt u ook terecht bij diverse specialisten, van de Bakkerszonen en Slagerij Kaddour tot AMI Kappers en schoonheidssalon Browtiful. In het monumentale pand van de OBA is naast een collectie boeken een horecavoorziening. Een winkelcentrum met karakter!

Winkelcentrum Mosveld ligt centraal in Volewijck, op de hoek van de Johan van Hasseltweg en de Van der Pekstraat. Het is uitstekend bereikbaar. Er is een parkeerdek voor 140 auto's. Met de Noord/Zuidlijn bent u er via metrostation Noorderpark in vijf minuten lopen.



 facebook.com/wcmosveld

 www.winkelcentrummosveld.nl

Een boodschap met karakter!



ze hebben geen wedstrijd meer gewonnen en degra-
deerden uit de eredivisie."

Boszhard wilde hogerop en werd op negentienjarige leeftijd gekocht door Barry Hughes van Haarlem. „Zes jaar eredivisie gespeeld en nog een keer kampioen geworden van de eerste divisie, een prachtige tijd.” Van het voetbal kon hij makkelijk leven: 2.500 gulden per maand plus premies, „ik reed altijd in een nieuwe auto.” „Zat kansen” had hij om naar het buitenland te gaan. „Maar ik vond dat toch te ver weg.”

Het werd tijd voor een nieuwe carrière, „je moet toch verder”. Boszhard behaalde zijn middenstandsdiploma en werd marktkoopman op het Mosveld. Zijn handels-
waar: merkspijkerbroeken van Big John. „Ik stond met mijn kraam waar het tweede doel van de Volewijckers stond.” Zijn bekende naam trok veel mannelijke klanten, „want die hielden wel van een praatje over voetbal”. 25 jaar hield hij het vol, tot de markten „van de glijbaan afgingen”. „Er was niets meer te verdienen.” Na een derde carrière als taxichauffeur ging hij met pensioen. Sindsdien komt hij elke woensdag in café De Bult, onder vrienden die hij al vijftig jaar kent. Spijtig: „Alles verandert, de vooruitgang kun je niet stoppen. Het is zoals het is. Máár wij blijven hier komen.”

WOORDZOEKER

M	G	O	S	V	E	L	D	V	O	E	T	B	A	L
N	I	E	L	P	S	O	M	M	O	S	V	E	L	D
E	E	N	N	O	O	R	D	E	R	P	A	R	K	E
L	U	F	I	T	W	O	R	B	B	O	O	D	T	S
V	O	L	E	W	I	J	C	K	E	R	S	O	C	H
A	O	B	E	F	M	A	D	R	E	T	S	M	A	P
G	R	A	T	I	S	P	A	R	K	E	R	E	N	N
S	M	E	T	H	S	A	W	N	I	A	R	B	O	K
E	A	N	E	P	P	A	H	C	S	D	O	O	B	R
I	W	I	N	K	E	L	C	E	N	T	R	U	M	A
M	K	N	J	I	L	D	I	U	Z	D	R	O	O	N
O	G	E	W	T	L	E	S	S	A	H	N	A	V	J
O	T	E	N	J	I	E	H	T	R	E	B	L	A	E
L	R	D	B	L	O	E	M	E	N	B	U	U	R	T
B	K	A	D	D	O	U	R	E	T	K	A	R	A	K

Volewijckers

Noord

Bloomies

Mosplein

Gentiaanstraat

Bloemenbuurt

J van Hasseltweg

Albert Heijn

Deen

Kaddour

Amsterdam

Voetbal

Browtiful

Noordzuidlijn

Boodschappen

Brainwash

Febo

Winkelcentrum

Gratis parkeren

Noorderpark

Etos

Mosveld

Karakter

Stuur de oplossing in via
info@winkelcentrummosveld.nl en maak
kans op een waardebon van €25,-.



“
**DAT WE DIT NOG MOGEN
MEEMAKEN. HIER ZIJN WE
HARTSTIKKE BLIJ MEE, ZO
KOMEN WE NOG ERGENS**

MEVROUW BOS & MEVROUW PRONSEMA
UIT VOLEWIJCK



Johan Hartog (rechts) en Martijn Meijer: „Wij ontwikkelen
zelf onze producten, daar zijn we heel trots op.”



Febo:

FAMILIE ONCLIN PIONIERT IN NOORD

‘Hij was al legendarisch en nu ook vegetarisch!’ prijst het sandwichbord de vega grillburger van de Febo aan. „De vegaproducten doen het goed hier in Mosveld”, zegt Marcel Onclin, eigenaar van de Febo.

Marcel Onclin is een rasechte horecaman en met zijn familie is hij onlosmakelijk verbonden met de markt. Café De Bult dat marktkramen bedient met koffie, thee en broodjes en waar marktkoop-
lui na afloop over de vloer kwamen is al vijftig jaar in de familie. Toen de plannen voor het winkel-
centrum Mosveld bekend werden aarzelde de familie Onclin geen moment. „We konden twee dingen doen”, vertelt Marcel Onclin. „Stil blijven zitten of mee verhuizen met de markt.” Het werd het laatste. „Nu hebben we ook restaurant SmaaQt in de Van der Pekstraat. Om het financiële risico te spreiden, dachten we, laten we er een Febo bij gaan openen.” Zijn oudste zoon doet het restaurant en zijn dochter de Febo. Inmiddels woont Onclin tien jaar in Purmerend, maar hij heeft veertig jaar in Noord gewoond. Dan mag hij zich zeker een echte Noorderling noemen? „Een Noorder-
ling is iemand die hier echt geboren is, weet je, die hier zijn roots heeft. Ik ben geboren in Amsterdam.” Volgens Onclin vindt de oude

generatie alle veranderingen maar niets. „Zij vonden het vroeger gezelliger en komen echt voor de markt, voor het rondstruinen. Ik vind het juist leuk dat mensen uit de binnenstad hier naartoe trekken. De yuppen, hipsters, moeders met bak-
fietsen. Toch een ander soort mensen. Ik hou daar wel van. En vergeet niet: vroeger kon je als vrouw 's avonds niet veilig door de Van der Pekstraat naar de pont lopen. Veranderingen zijn moeilijk, mensen moeten wennen. Voor ons zijn ze wel heel positief. Je moet het op lange termijn bekijken.” Onclin zag zijn omzet ten opzichte van vorig jaar stijgen „daar doe je het voor” en verwacht veel van de toekomst. „Er wordt ontzettend veel bij-
gebouwd in Noord, Noord is heel hot aan het worden. Straks komt in Overhoeks nog een hotel met bijna zeshonderd kamers en een congres-
centrum dat een capaciteit heeft van 4.000 mensen. Ook hierachter wordt heel veel gebouwd.”

Is Noord goed voor pioniers? „Sowieso”, zegt Onclin zonder aarzelen, „als je wat wilt beginnen moet je hier zijn. In Noord kan heel veel, al moet je natuurlijk wel aan allerlei eisen voldoen.” Pionier of niet, het dagelijkse werk gaat door. „Ik ga nu met een karretje met koffie en thee langs op de markt. Het koffiekarretje, daar loop ik na al die jaren nog steeds mee.”



Marcel Onclin is een rasechte horecaman. „Als je wat wilt beginnen moet je in Noord zijn.”

Vishandel Tuyp:

GEEN SUSHI OF SASHIMI VOOR DE VOLEWIJCKER

Wie vishandel Tuyp op de hoek van winkel-
centrum Mosveld binnenstapt, treft een hyper-
moderne zaak met een glimmende toonbank en een eindeloos assortiment. Ja, je kunt er terecht voor klassiekers als een lekkerbek, een Hollandse Nieuwe of een gerookte makreel, maar het Volendamse familiebedrijf verkoopt ook sushi, sashimi, tal van kant-en-klaar-
maaltijden en een keur aan lekkere broodjes. Opvallend product: ‘het Mospleintje’. Zalm, garnalen, krab en cocktailsaus afgemaakt met een partje mandarijn.

„Dat loopt heel goed, vertelt Eric Tuyp die nu met zijn broer Dennis de zaak runt, „Maar het begon 45 jaar geleden simpel toen mijn vader paling ging verkopen op de oude markt.” Die verkoop werd uitgebreid, zijn broer kwam erbij en de vishandel werd groter. En toen hoorde de familie over de plannen voor een winkelcentrum. Ze waren er snel bij. „Wij zaten in de marktcommissie en waren constant in gesprek met de gemeente”, zegt Tuyp, terwijl hij onverstoorbaar de ene na de andere haring schoonmaakt. „Zo wisten wij al eerder dat hier een

winkelcentrum werd gebouwd dan anderen. Een winkel beginnen was voor ons een logische keuze. Dit wilden we heel graag, na de twee supermarkten waren wij hier de eersten.” In de winkel ziet Tuyp nieuwe gezichten. „Jonge gezinnen die we niet op de markt zagen. Zij vormen een groot deel van onze klantenkring.” En als de vakantie voorbij is denkt hij dat de Noord/Zuidlijn voor een grotere toestroom kan zorgen. Een deel van de ‘echte’ Volewijckers blijft trouw aan de markt - waar de prijzen hetzelfde zijn als in de winkel - , maar een ander deel heeft de winkel gevonden. Staan Noorderlingen ook open voor sushi en sashimi? „De echte Volewijcker is toch wel van ‘doe maar gewoon dan doe je al gek genoeg’. Het is nog moeilijk om het er helemaal door te krijgen. Een harinkie of een portie kibbeling vinden de mensen toch het lekkerst.”

Vader Tuyp staat overigens nog steeds op de markt, die verplaatst is naar de Van der Pekstraat. En hij blijft dat doen. „De markt is zijn ding. Hij is erg trots op de winkel, maar het marktleven is toch wat directer, je bent meer met de klanten in contact. De markt is wat rauwer.”

DE WINKELS VAN MOSVELD



HOLLAND & BARRETT



De winkel was voor de broers Eric (links)
en Dennis Tuyp „een logische keuze”.